## IMMOBILIER D'ENTREPRISE AGGLOMERATION LYONNAISE



Le marché 2008 bilan et perspectives

21 janvier 2009

## LA FNAIM ENTREPRISES

Les membres



## MARCHE DES LOCAUX D'ACTIVITE



## cecim

LOCAUX D'ACTIVITES

Bilan de l'année 2008

## La demande

269 transactions réalisées représentant 293000 m 2
$>$ Baisse sensible de la demande
$>8 \%$ des transactions supérieures à $3000 \mathrm{~m}^{2}$
$>$ Toujours la forte prédominance du secteur Est

## L'offre

$>3800000 \mathrm{~m}^{2}$ d'offre disponible, répartis à $75 \%$ sur les trois secteurs de l'Est lyonnais
$>$ La majorité de cette offre est proposée à la location
$>$ Le stock reste stable

## Les valeurs

Un léger fléchissement se fait sentir à la location sur les locaux neufs
> Le peu d'offre à la vente à permis de maintenir les prix à l'acquisition

## cecim

## LOCAUX D'ACTIVITES

Évolution de la demande placée ( $\mathrm{m}^{2}$ )



## LOCAUX D'ACTIVITES

La demande placée par nature de locaux


## cecim

## LOCAUX D'ACTIVITES

Répartition de la demande placée par taille


| cecimos L | LOCAUX D'ACTIVITES |  |
| :---: | :---: | :---: |
| Transactions significatives 2008 |  |  |
| Preneur | Surface ( $\mathrm{m}^{2}$ ) | Lieu |
| NIDAPLAST | 7700 | ST PRIEST |
| PROARMATURE | 6510 | CORBAS |
| SOBECA | 5270 | ST PRIEST |
| CIFFREO-BONA | 4900 | ST PRIEST |
| DE GASPERIS | 4480 | St Genis Laval |
| FIRAL | 4830 | ST PRIEST |
| STILL | 4790 | LEYMENT |
| IMS | 4500 | SATOLAS ET BONCE |
| CLS | 3900 | ST PRIEST |
| TARVEL | 3660 | GENAS |
| IRISBUS | 3400 | CORBAS |



## cecim <br> LOCAUX D'ACTIVITES

Perspectives 2009

## La demande

$>$ Volume de la demande défavorisé par un contexte économique incertain

## L'offre

$>90000 \mathrm{~m}^{2}$ de locaux neufs à livrer en 2009
>Peu de foncier disponible immédiatement dans l'agglomération pour les PME/PMI

## Les valeurs

$>$ Stabilité des valeurs à la location comme à la vente

## MARCHE DES ENTREPÔTS LOGISTIQUES


cecim

## ENTREPOTS LOGISTIQUES

## Bilan de l'année 2008

## La demande

430000 m 2 dont $130000 \mathrm{~m}^{2}$ en direct
$>$ Seulement 4 transactions supérieures à $20000 \mathrm{~m}^{2}$.
$>$ Le secteur Est lyonnais (Rocade Est et Isle d'Abeau) demeure le plus dynamique

## L'offre

$>$ Offre disponible immédiatement : $340000 \mathrm{~m}^{2}$ d'entrepôt avec autorisation ICPE et $180000 \mathrm{~m}^{2}$ d'entrepôts non autorisés

## Valeurs

$>45$ à 48 Euros $/ \mathrm{m}^{2} /$ an dans les entrepôts neufs classe $A$ selon les secteurs géographiques
$>39$ à 42 Euros $/ \mathrm{m}^{2} /$ an dans les entrepôts récents selon les secteurs géographiques

## ENTREPOTS LOGISTIQUES

```
Évolution de la demande placée ( \(\mathrm{m}^{2}\) )
```




## ENTREPOTS LOGISTIQUES

La demande placée par nature de locaux


## ENTREPOTS LOGISTIQUES

Répartition de la demande placée par taille

$\square 5000$ à $10000 \mathrm{~m}^{2}$
$\square 10000$ à $20000 \mathrm{~m}^{2}$
$\square>20000 \mathrm{~m}^{2}$
cecim
Transactions significatives 2008
Preneur
DANONE
CHEVALIER
WINCANTON
GEODIS
WALTER


## cecim

## ENTREPOTS LOGISTIQUES

## Perspectives 2009

## La demande

> Ralentissement de la demande placée.
$>$ Les prestataires logistiques continueront d'animer ce marché

## L'offre

> Pas de nouvelles offres lancées en blanc en 2009 par les investisseurs
> Seuls $115000 \mathrm{~m}^{2}$ d'entrepôts neufs seront livrés au cours de l'année 2009
> Le stock de bâtiments anciens sera restructuré, ou loué a des activités non soumises aux
ICPE ou démoli pour réaliser des projets de bâtiments type clef en main
> Le déblocage de fonciers par les collectivités est nécessaire afin de poursuivre le développement de l'offre logistique sur la région.

## Les valeurs

$>$ Sur les premiers mois de l'année 2009, les valeurs seront sans doute chahutées par les utilisateurs ce qui sera traduit par de fortes mesures d'accompagnement.
> En fin 2009/2010, les valeurs devraient reprendre leur stabilité de 2008

## MARCHE DE BUREAUX



| cecim | BUREAUX |  |  |  |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
| Comparaison des performances bureaux |  |  |  |  |
|  | Demande placée ( $\mathrm{m}^{2}$ ) | Évolution 2007/2008 | Stock disponible ( $\mathrm{m}^{2}$ ) | Loyer HT/m²/an Haut de gamme |
| Paris* | 2360000 | -14\% | 2745000 | $830 €$ |
| Francfort* | 596000 | -5\% | 1845000 | 450 € |
| Amsterdam** | 395000 | -18\% | 837000 | 335 € |
| Barcelone ${ }^{\text {t* }}$ | 314000 | -23\% | 396000 | $300 €$ |
| LYON | 236000 | -17\% | 300000 | 260 € |
| Milan* | 270000 | 0\% | 784000 | 550 € |
| Dublin** | 167000 | -39\% | 553000 | 592 € |
| Lille* | 148000 | -26\% | 248000 | $200 €$ |
| Marseille / Aix ${ }^{\text {* }}$ | 100000 | -33\% | 192000 | 215 € |
| Toulouse* | 122000 | -13\% | 202000 | 205 € |
| * Données AtisReal <br> *" Données Jones Lang Lasa |  |  |  |  |

## cecim

## BUREAUX

## Bilan de l'année 2008

## FNAIM

## La demande placée

Excellente année, avec $236000 \mathrm{~m}^{2}$ placés, dont $200000 \mathrm{~m}^{2}$ traités par la profession. Résultat équivalent à 2007
$>476$ transactions réalisées, légère baisse, qui traduit une augmentation des demandes de grandes surfaces
$>10 \%$ des demandes concernent des transactions supérieures à $1000 \mathrm{~m}^{2}$
$>58 \%$ des demandes se sont positionnées sur Lyon intra muros (nb)
$>$ Prés de 60\% de la demande s'est portée sur du neuf (en m²)

## L'offre

$>300000 \mathrm{~m}^{2}$ disponibles immédiatement (- de 6 mois) dont $29 \%$ dans le neuf ( $86000 \mathrm{~m}^{2}$ ) au
$1^{\text {er }}$ janvier 2009.
$>$ Cette offre représente un peu plus d'un an de commercialisation (15 mois)
$>$ L'offre est de plus en plus qualitative, tendance HQE confirmée

## Les valeurs

NEUF: loyer top: $\quad 260 € / \mathrm{m}^{2}$ loyer moyen: $\quad 195 € / \mathrm{m}^{2}$ loyer médian: $175 € / \mathrm{m}^{2}$

ANCIEN: loyer moyen: $140 € / \mathrm{m}^{2}$ loyer médian: $\quad 130 € / \mathrm{m}^{2}$

## BUREAUX

Part relative des projets dédiés dans la demande placée ( $\mathrm{m}^{2}$ )
apart des projets dédiés


## BUREAUX

Évolution de la demande placée ( $m^{2}$ ) et part du neuf



Évolution de la répartition entre le neuf et l'ancien
FNAIM
entreprises

| Secteurs | 2007 |  | 2008 |  |
| :---: | :---: | :---: | :---: | :---: |
|  | NEUF | ANCIEN | NEUF | ANCIEN |
| Presqu' île / Confluence | 88\% | 12\% | 40\% | 60\% |
| Vaise / Fourvière | 54\% | 46\% | 87\% | 13\% |
| Grand Lyon Nord-Ouest | 46\% | 54\% | 55\% | 45\% |
| $6^{\circ} /$ Tonkin / St Clair | 55\% | 45\% | 45\% | 55\% |
| Grand Lyon Est | 79\% | 21\% | 72\% | 28\% |
| Villeurbanne | 2\% | 98\% | 44\% | 66\% |
| Part-Dieu | 59\% | 41\% | 66\% | 34\% |
| Préfecture / Hopitaux | 16\% | 84\% | 19\% | 81\% |
| Gerland / $\mathbf{8}^{\circ}$ | 42\% | 58\% | 34\% | 66\% |

## BUREAUX

Répartition de la demande placée par taille (en $\mathrm{m}^{2}$ )



## cecim

## BUREAUX

Offre de bureaux disponibles à moins de 6 mois ( $\mathrm{m}^{2}$ )

## Stock neuf

Lyon intra-muros: $51000 \mathrm{~m}^{2}$
Extérieur: $\quad 35000 \mathrm{~m}^{2}$

Stock seconde main
Lyon intra-muros: $122000 \mathrm{~m}^{2}$
Extérieur:

FNAIM
entreprises


## cecim

## BUREAUX

## Perspectives 2009

## La demande

Probable baisse de la demande en nombre qui ne se traduira pas forcement par une baisse du volume car de nombreuses demandes en grandes surfaces sont actuellement enregistrées
$>$ La demande sera liée au climat de confiance

## L'offre

$>$ Ralentissement des constructions d'immeubles «en blanc »
$>$ Manque d'offre dans le neuf sur la Part-Dieu
$>$ Confluence, Gerland, et Villeurbanne concentrent la grande majorité des offres disponibles à court terme

## Les valeurs

$>$ Les valeurs locatives seront maintenues car:

- l'offre est de meilleure qualité
- L'índice a beaucoup augmenté
- La vacance du parc est faible (moins de 5\%)



## cecim

## INVESTISSEMENTS

## Bilan de l'année 2008

## Montants investis

Le marché Lyonnais a bien résisté dans un marché général défavorable
Près de 832 millions d'euros investis sur l'agglomération
Maintien des volumes des marchés de bureaux et logistique
Augmentation des taux de rentabilité constatée sur le deuxième semestre

## Typologie

$>$ Près de 832 millions investis dont:

- $443 \mathrm{M} €$ en bureaux
- $65 \mathrm{M} €$ en activité
- $259 \mathrm{M} €$ en logistique.
- $63 \mathrm{M} €$ en locaux mixtes



## cecim

## INVESTISSEMENTS

## Evolution des taux primes

$>$ Forte évolution à la hausse des taux de rentabilité entre le début et la fin 2008 avec:

- en bureaux une transaction à $5,8 \%$ au début de l'année et $6,5 \%$ en décembre,
- en logistique, une transaction à 6,60 \% en début d'année, et 7,40 \% en décembre


Sources: AtisReal

## cecim

## INVESTISSEMENTS

## Typologie des investissements

$>$ Répartition par tranches de montants investis (\% du nb de transactions):


Répartition géographique des investissements (\% des montants investis):

$\square$ Ain $\square$ Drôme - Isère $\square$ Rhône $\square$ Grand Lyon aLyon intra muros


